

## Sales Engineer (m/w)

Für unseren Standort Mannheim



Die iioxp GmbH ist ein Start-up und Spin-Off des Deutschen Forschungszentrums für künstliche Intelligenz (DFKI). Wir entwickeln ein neuartiges, interaktives Augmented Reality System, das 2015 deutschlandweit die meisten Innovationspreise erhalten hat, 2016 auf zwei Standorte angewachsen ist und 2017 mit dir voll durchstarten wird. Wenn du unsere Leidenschaft für High Tech, Datenbrillen und Kaffee teilst, bist du bei uns genau richtig.

### Deine Aufgaben

- + Weiterentwicklung der Vertriebsaktivitäten auf nationaler und internationaler Ebene
- + Aufbau und Pflege eines eigenen Kundenstamms
- + Identifikation und Gewinnung von Neukunden
- + Vertrieb unserer Softwarelösungen im In- und Ausland
- + Betreuung und Beratung unserer Kunden

### Das solltest du mitbringen

- + Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Qualifikation
- + Erfahrung in den Bereichen Vertrieb / Kundenbetreuung und -bindung
- + Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- + Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
- + Spaß an der Arbeit im Team

### Wir bieten dir

- + Mitarbeit bei High Tech Innovationen im Bereich der Augmented Reality
- + Flache Hierarchien in einem innovativen Start-up im Herzen Mannheims
- + Ein spannendes Technologieumfeld mit großen Gestaltungsspielraum
- + Flexible Arbeitszeiten
- + Freie Getränke- und Snackauswahl in unserem „Saftladen“
- + Sehr gute öffentliche Verkehrsanbindung

🕒 **Vollzeit** (auch teilzeitgeeignet) 📅 **zum nächstmöglichen Zeitpunkt** 📍 **Mannheim-Mitte**

- + Bitte sende deine Bewerbungsunterlagen an unser Recruiting-Team: Oliver Klupp von [jobs@iioxp.de](mailto:jobs@iioxp.de)

**Wir freuen uns auf dich!**